

Haal meer uit uw vee met Jodoco NV

Jodoco

Nieuwsbrief Winter 2016

Naar aanleiding van Agriflanders 2017 zetten we twee producten in de kijker:

JodoSafe = Mycotoxinebinder

Vallen de prestaties van uw melkvee onverklaarbaar tegen?

- Verminderde voeropname?
- Te lage melkgift?
- Slechte vruchtbaarheid?
- Gevoeliger voor ziektes?

Heeft u al aan mycotoxinen als de boosdoener gedacht?

JodoSafe kan uw bedrijfsresultaten aanzienlijk verbeteren!

Jodoco kan uw (ruw)voer of rantsoen testen op de meest voorkomende mycotoxinen. Vraag onze technisch-commerciële adviseur in uw regio naar de mogelijkheden.

Jodosil NC = Inkuilmiddel

Veel kuilen zijn niet stabiel waardoor er schimmels gevormd worden.

Behandel de toplaag van uw kuilen (gras, mais, pulp, draf,...) met Jodosil NC bij het inkuilen!

- Een vloeibaar mengsel van verschillende organische zuren
- Efficiënt in het afdoden van schimmels en gisten
- Verbetert de melkzuurproductie in de toplaag
- Kuil is stabiel na openen
- Jodosil NC kan ook gebruikt worden als snijvlakbehandeling

Bezoek ons in HAL 7 op Agriflanders Stand 7439 van 12 t/m 15 januari 2017! Kom langs en geniet van onze BEURSACTIES!



Jodoco NV zoekt Junior Sales Manager (M/V)

voor de verkoop van aanvullende diervoeders aan veehouders

Functieomschrijving:

- Verzorgen van de technische verkoop aan (zelf mengende) veehouders met logistieke en administratieve ondersteuning van de binnendienst.
- Het werkgebied beslaat volgende regio's: Vlaanderen en Zuid-Nederland.
- Assisteren bij het beantwoorden van vragen, het oplossen van problemen en het organiseren van vakbeurzen, studiedagen e.d.
- Rapporteren aan en ondersteunen van de marketing manager.

Gezocht Profiel:

- Afkomstig uit een landbouwmilieu en vertrouwd met de landbouwtaal.
- Ten minste in het bezit van een diploma secundair onderwijs richting Landbouw.
- Ervaring met en beheersing van het berekenen van de voederwaarde van samengestelde rantsoenen.
- Overtuigende en ondernemende persoonlijkheid met een proactieve en oplossingsgerichte instelling.
- Beschikken over uitstekende communicatie skills.
- In staat zijn om klanten- en bedrijvenrelaties op te volgen en te onderhouden.
- Zelfstandige werking maar tevens een teamplayer in het marketing team.
- Zeer goede mondelinge en schriftelijke beheersing van het Nederlands. Goede beheersing van Engels en Frans (Duits is een pluspunt).
- Ervaring: 0-2 jaar.

Aanbod en voordelen:

Voltijds contract van onbepaalde duur.

Een afwisselende functie in een klein maar stabiel en sterk groeiend bedrijf met een fijne werksfeer. Kans tot bijscholing zowel intern als extern.

Verder kan je rekenen op een marktconform salaris aangevuld met extralegale voordelen.

Interesse?

Stuur je CV en motivatiebrief naar Drs. F. Bouvy: frans.bouvy@jodoco.com

Neem zeker contact op met een van onze technisch-commerciële medewerkers voor verder informatie:

Oost-Vlaanderen:

Lien Vande Maele

+32 (0)496 02 13 19

lien.vandemaele@jodoco.com

West-Vlaanderen:

Daniël De Buck

+32 (0)496 87 98 42

daniel.de.buck@jodoco.com

Antwerpen, Limburg & Vlaams-Brabant:

Jeff Van den Vonder

+32 (0)471 42 43 49

jeff.vandenvonder@jodoco.com

Nederland:

Mark van den Ende

+31(0)646 603 636

mark.vandenende@jodoco.com



www.jodoco.com

Meer info? Check www.jodoco.com

Jodoco NV – Rue de Piétrain 60, B-1370 Jodoigne - Tel +32 (0) 10 81 41 01